

Poznań, 01.04.2023 r.

List referencyjny

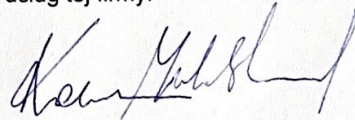
W imieniu całej spółki WORKWELL chciałbym serdecznie polecić usługi marketingowe i sprzedażowe agencji FO. Moim zdaniem nie ma lepszego rozpoczęcia tego listu niż przekazanie, że pomimo jeszcze krótkiego okresu współpracy, spłacili się oni już w pierwszych dwóch tygodniach działań.

Na rynku agencji pośrednictwa pracy mamy 7-letnie doświadczenie, jednak nigdy nie przywiązywaliśmy aż tak dużej wagi do budowania naszej pozycji na rynku B2B. Podczas rozmów z Panem Maciejem z FO, uświadomiliśmy sobie, ile tracimy nie prowadząc aktywnych działań promocyjnych. Nie zdawaliśmy sobie sprawy jak wiele okazji przeszło nam koło nosa przez minione lata. Po przedstawieniu nam różnych opcji, a także studium przypadku poprzednich współprac, zdecydowaliśmy się na outsourcing marketingu, empolyer brandingu i sprzedaży B2B.

Od samego początku współpracy widzimy ogromne zaangażowanie w działalność naszej firmy. Zaangażowanie, którego się nie spodziewaliśmy, a które nie tylko układa nam sprzedaż, ale wiele procesów firmowych. Od dnia startu prowadzimy wiele testów i działań pro-sprzedażowych, dzięki którym w dniu pisania tego listu udało nam się zwiększyć przychody o pokażny procent. Praca agencji FO spłaciła nam się już kilkakrotnie.

Zapomniałem już o czasach, w których nie działaliśmy aktywnie w marketingu i sprzedaży B2B. Nie wyobrażam sobie lepszego przebiegu zdarzeń, ponieważ jestem bardzo zadowolony z kierunku, w którym idziemy i jeszcze pozytywniej patrzę w przyszłość i kontrakty, które wspólnymi siłami podepniemy.

Serdecznie polecam skorzystanie z szerokiego wachlarza usług tej firmy.



Z wyrazami szacunku,
Kacper Michalski,

Prezes Zarządu
WORKWELL Sp. z o.o.